

الحمد لله

الجمهورية التونسية
الهيئة الوطنية للاتصالات

القرار : ع93دد

تاريخ القرار: 28 نوفمبر 2014

تاريخ 19/11/14
سامت أطراف القرار
لتلغ انتقال تونس
وأورنج تونس

قرار

أصدرت الهيئة الوطنية للاتصالات

القرار التالي بين:

المدعية: شركة "اتصالات تونس" في شخص ممثلها القانوني الكائن مقرها الاجتماعي بضفاف البحيرة
حدائق البحيرة 2 تونس 1053

من جهة

المدعى عليها: شركة "أورنج تونس" في شخص ممثلها القانوني الكائن مقرها الاجتماعي بعمارة
أورنج المركز العمراني الشمالي - 1008 تونس.

من جهة أخرى

بعد الإطلاع على عريضة الدعوى المقدمة من طرف "اتصالات تونس" بتاريخ 27 سبتمبر 2013
والمرسمة بدفتر القضايا بكتابة الهيئة تحت ع93دد والتي تضمنت ادعاءها إقدام شركة "أورنج
تونس" في مدة لا تتجاوز الأربعة أيام على تسويق عرضين من صنف "Bonus sur recharge" امتد
الأول من 20 إلى 22 سبتمبر 2013 وتم في إطاره تمكين مشتركها بعرضي "زان" و "كلوب" من
التمتع بمزايا عرض "100% bonus" كما مكنت من جهة أخرى ابتداء من تاريخ 26 سبتمبر 2013
حرفائها المنضوين في عرض "kollo bonus" القائم على مبدأ الرصيد المضاعف من نفس امتيازات
العرض الترويجي المذكور من خلال إمكانية مضاعفة أرصدهم عند كل عملية شحن بقيمة خمسة
دنانير (5د) فأكثر ودون تحديد سقف الشحن لتبلغ قيمة الإمتياز بالنسبة للمشتركين المذكورين
200% صالحة نحو كل المشغلين ولمدة 14 يوما علاوة على تمتعهم بجملة من الامتيازات التي يخولها

العرض الأصلي كالتمتع برسائل قصيرة غير محدودة صالحة نحو كل المشغلين والتمتع بالإبحار على شبكة الانترنت بسعة 1 جيجابايت بمجرد استهلاك 10 دنانير شهريا الأمر الذي يؤدي حسب العارضة إلى تطبيق تعريفية جد منخفضة بصفة تتعارض مع سقف معدل التعريفية الذي وضعته الهيئة القائم على قاعدة احتساب معدل الدخل بحساب الدقيقية (ARPM) وهو ما يجعلها وفق دعواها في وضع المخالف للمبادئ التوجيهية التي وضعتها الهيئة من خلال إلزامها لكل مشغل بضرورة احترام مدة فاصلة لتسويق عرضين ترويجيين من نفس الصنف حددت بـ 15 يوما مضيفة أن اقتران العروض القائمة على مبدأ الرصيد المضاعف من شأنه أن يساهم في التأثير سلبا على توازن سوق الاتصالات وانتهت إلى طلب التنبية على المدعى عليها بعدم تمتيع مكتبي العروض الأصلية مستقبلا بتحفيظات ترويجية إضافية تقوم على مبدأ الرصيد المضاعف وإلزام المدعى عليها باحترام المدد الفاصلة بين ترويج العروض والتي تتراوح بين 15 و 30 يوما بحسب صنف العرض.

وبعد الإطلاع على مجلة الاتصالات الصادرة بمقتضى القانون عـ 01ـ دد لسنة 2001 المؤرخ في 15 جانفي 2001، المنقحة والمتمة بالقانون عـ 46ـ دد لسنة 2002 المؤرخ في 07 ماي 2002 وبالقانون عـ 01ـ دد لسنة 2008 المؤرخ في 08 جانفي 2008 وبالقانون عدد 10 لسنة 2013 المؤرخ في 12 أفريل 2013 وخاصة الفصول 63 و 65 جديد و 67 جديد و 68 جديد و 74 جديد منه .

وبعد الإطلاع على الأمر عدد 3026 لسنة 2008 المؤرخ في 15 سبتمبر 2008 المتعلق بضبط الشروط العامة لاستغلال الشبكات العمومية للاتصالات وشبكات النفاذ كما تم تنقيحه بالأمر عدد 53 المؤرخ في 10 جانفي 2014.

وبعد الاطلاع على المبادئ التوجيهية المنظمة لعروض خدمات الاتصالات بالتفصيل لمشغلي الشبكات العمومية للاتصالات والصادرة بمقتضى قرار الهيئة عدد 159 المؤرخ في 20 ديسمبر 2012 والتي تم إلغاؤها بالقرار عـ 54ـ دد الصادر بتاريخ 11 جوان 2014 والمتعلق بالمصادقة على طريقة تحديد تعريفات عروض خدمات التفصيل الموجهة للعموم وإجراءات الموافقة عليها.

و بعد الاطلاع على المراسلة الصادرة عن الهيئة الوطنية للاتصالات عـ 1303ـ دد بتاريخ 02 أكتوبر 2013 والتي وجه بمقتضاها نظير من عريضة الدعوى إلى وزير تكنولوجيا المعلومات والاتصالات.

و بعد الاطلاع على المراسلة الصادرة عن الهيئة الوطنية للاتصالات عـ 1302ـ دد بتاريخ 02 أكتوبر 2013 والتي وجه بمقتضاها نظير من عريضة الدعوى إلى شركة "أورنج تونس" لتمكينها من تقديم ردودها حول القضية المرفوعة ضدها .

وبعد الاطلاع على تقرير شركة "أورنج تونس" في الرد على عريضة الدعوى الوارد على الهيئة بتاريخ 13 نوفمبر 2013 .



M.B.

وبعد الاطلاع على المقرر عد 153 الصادر عن رئيس الهيئة الوطنية للاتصالات بتاريخ 01 أكتوبر 2013 الذي عين بمقتضاه السيد حازم محجوبي مقرراً للنزاع.

وبعد الاطلاع على تقرير ختم الأبحاث المؤرخ في 10 أبريل 2014 والمحال على طرفي النزاع وفق الصيغ التي اقتضاها الفصل 68 من مجلة الاتصالات .

وبعد الاطلاع على جواب "اتصالات تونس" على تقرير ختم الأبحاث الوارد على الهيئة بتاريخ 19 ماي 2014

وبعد الاطلاع على بقية مظروفات الملف و على ما يفيد استدعاء طرفي النزاع لجلسة يوم 28 نوفمبر 2014 وفيها حضرت السيدة هالة تبسي في حق المدعية "اتصالات تونس" وقدمت تفويضا صادرا عن ممثلها القانوني وتمسكت بطلباتها الواردة بعريضة الدعوى وحضرت الأستاذة منى الحميدي نيابة عن الاستاذ سليم مالوش في حق المدعى عليها "أورنج تونس" و تمسكت بطلباتها المظروفة بالملف .

إثر ذلك وبعد المفاوضة القانونية صرح بما يلي:

من حيث الشكل:

حيث قدمت الدعوى ممن له الصفة والمصلحة ووفق الصيغ الشكلية المقررة بمجلة الاتصالات لذلك تعين قبولها شكلا.

من حيث الأصل:

حيث كانت الدعوى تهدف إلى الحكم بما سلف بسطه.

وحيث قدمت المدعية تأييدا لدعواها وثيقتين إشهاريتين للعرض المتظلم منه.

وحيث أكدّت "أورنج تونس" ضمن جوابها على عريضة الدعوى بواسطة محاميها الأستاذ سليم مالوش على تطابق العرضين المتظلم منهما مع التشريع والتراتب الجاري بها العمل وذلك لحصولهما على موافقة الهيئة معتبرة أن الدعوى تتضمن العديد من المغالطات تعلقت أهمها بتصريح المدعية بعدم احترام شركة "أورنج تونس" للمدة الزمنية الفاصلة بين تسويق العروض التجارية متجاهلة أن المبادئ التوجيهية تبنت تقسيما مؤسسا على العروض الأساسية والتكنولوجية المعتمدة وأكّدت على عدم مخالفة العرضين الإشهاريين للمبادئ المذكورة لتعلقهما بعروض أساسية مختلفة على عكس ما تمسكت به العارضة. وأضافت أنه سبق لـ "اتصالات تونس" أن روجت عرضا مماثلا مكنت من خلاله جرفاتها بما فيهم المشتركين في عرض "double" من مضاعفة أرصدتهم عن كل عملية شحن تساوي دينارين وذلك

دون تحديد لسقف الشحن وهو ما يفضي حسب قولها إلى خلو الدعوى من الأسس القانونية التي تسمح للمدعية بتوجيه ادعاءاتها مستبعدا قدرة العرض المتظلم منه على المساس بتوازن السوق باعتبار أن شركة "أورنج تونس" مشغل حديث الانتصاب مقارنة مع المدعية.

وحيث اعتبر المقرر أن موضوع النزاع انحصر حول كيفية احتساب الأجل الواجب تطبيقه في صورة إعادة تسويق العرض التجاري القائم على مبدأ مضاعفة الأرصدة، مشيرا إلى أن "أورنج تونس" لم تخالف الآجال المضبوطة من طرف الهيئة بما يؤول إلى القول بتطابق العرضين الترويجيين مع الترتيب الجاري بها العمل في المادة التجارية وخاصة المبادئ التوجيهية وتطرق إلى المقاربة التي اعتمدها الهيئة عند دراستها للعروض التجارية موضوع النزاع القائمة على مبدأ مردودية العرض المزمع تسويقه وذلك انطلاقا من احتساب معدل الدخل بحساب الدقيقة والتي تولت في ضوئها وضع قاعدة عدم النزول على سقف معدل التعرفة المحدد بـ 50 مليون كآلية تعديلية تسمح لها بتقييم مدى احترام المدعى عليها للقاعدة المذكورة، واستنتج أن الامتيازات الممنوحة بالعروض الترويجية التي تم تسويقها لم تؤثر سلبا على توازن السوق خاصة وأن "اتصالات تونس" بصدد تسويق عرض قار "double" يحمل نفس خصائص العرض المشتكى منه "kollo bonus" مع اقترانه بامتيازات قارة بما يجعلها قادرة على مجارة العرض محل النزاع وأضاف أنه لا تأثير للامتيازات الممنوحة في صيغتها الحالية لمشتركي العرض المتظلم منه على توازن السوق خاصة وأن مكتبي العرض المذكور لا يمثلون سوى 20% من قاعدة مشتركي "أورنج تونس" الأمر الذي يجعل من تمسك المدعية بعدم جواز اقتران العروض الأساسية محل النزاع بامتيازات تحفيزية تقوم على مبدأ مضاعفة الأرصدة في غير طريقه.

وحيث أحيل تقرير ختم الأبحاث على طريف النزاع للإدلاء بملاحظاتهما عملا بأحكام الفصل 68 مكرر من مجلة الاتصالات.

وحيث انتقدت "اتصالات تونس" في إجابتها على تقرير ختم الأبحاث الأسانيد والحجج التي تمت سياقتها سواء من قبل المدعى عليها أو من قبل المقرر معتبرة أن "أورنج تونس" عمدت في ردّها على عريضة الدعوى إلى مغالطة الهيئة باعتبار أنه لم يسبق لها أن روجت عرضا تحفيزيا مقترنا بعرض "double" بما أن هذا العرض يقوم أصلا على مبدأ الرصيد المضاعف بالإضافة إلى كون الدراسة التي اعتمدها المقرر لا تتطابق مع موضوع الدعوى المثارة نظرا لاقتصارها على الأخذ بمردودية العرض القار "kollo bonus" بما يتيح من امتيازات قارة فقط، دون أن تشمل آثار الجمع بينها وبين العرض الترويجي وأضافت أن الإقرار بانعدام إمكانية التأثير على توازن السوق بالنظر إلى محدودية مكتبي العرض لا يستقيم باعتبار أن تمكين حرفاء عرض قار يتضمن أصلا امتيازات تحفيزية من امتيازات إضافية تقوم على مبدأ مضاعفة الرصيد المجاني فيه تهديد لمصالح "اتصالات تونس" ولتوازن السوق خاصة وأن مثل هذا الجمع يتم بصفة متواترة من قبل "أورنج تونس" وذلك بمعدل عرض كل شهر وانتهت إلى طلب عدم أخذ مقترح المقرر بعين الاعتبار والإذن بالقيام بمزيد الأبحاث للتثبت من مدى احترام العرض الترويجي المشتكى به للترتيب الجاري بها العمل في مادة العروض التجارية ولقواعد المناهضة للنزعة.

وحيث لم تتول شركة "أورنج تونس" الإجابة على تقرير ختم الأبحاث.

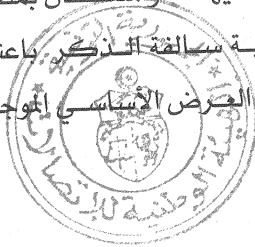
الهيئة

حيث يخضع ترويج العروض التجارية من طرف المشغلين إلى الموافقة المسبقة للهيئة طبقا لما تقتضيه أحكام الأمر عدد 3026 لسنة 2008 المؤرخ في 15 سبتمبر 2008 المتعلق بضبط الشروط العامة لاستغلال الشبكات العمومية للاتصالات وشبكات النفاذ المنقح و المتمم بالأمر عدد 53 لسنة 2014 وللمبادئ التوجيهية المنظمة لعروض خدمات الاتصالات بالتفصيل لمشغلي الشبكات العمومية للاتصالات والصادرة بمقتضى قرار الهيئة عدد 159 المؤرخ في 20 ديسمبر 2012 التي تم إلغاؤها بالقرار عدد 54 الصادر بتاريخ 11 جوان 2014 والمتعلق بالمصادقة على طريقة تحديد تعريفات عروض خدمات التفصيل الموجه للعموم وإجراءات الموافقة عليها.

وحيث أدرجت الهيئة ضمن المبادئ التوجيهية للعروض تقسيما للعروض التجارية ميزت من خلاله بين العروض القائمة على مضاعفة الأرصدة و بين العروض الأخرى وفي ضوء التقسيم المذكور أفردت الصنف الأول من العروض المذكورة بآجال و صيغ تسويق دقيقة ضببطت من خلالها المدة القصوى للاشتراك بهذا الصنف بثلاثة أيام وأجل تقديمها لمصالح الهيئة بسبعة أيام قبل تسويقها مع ضرورة احترام أجل 15 يوما في صورة إعادة تسويق نفس الصنف من العروض وأجل 30 يوم بين تسويقها وتسويق العروض الأخرى بالإضافة إلى خضوع هذه الآجال لقاعدة التفريق على أساس العروض الأساسية والتكنولوجيا المعتمدة.

وحيث اتضح بالرجوع إلى المصالح المختصة بالهيئة أن شركة "أورنج تونس" تقدمت بتاريخ 11 سبتمبر 2013 بمشروع العرضين التجاريين المتظلم منهما والمنتميان إلى صنف تحفيزات عند الشحن "bonus sur recharge" إلى الهيئة طبقا للإجراءات المنصوص عليها وتم إخضاعها للدراسة من طرف مصالحها المختصة انتهت في ضوءها إلى الموافقة على تسويقهما بمقتضى قرارها عدد 175 و 179 بتاريخ 20 سبتمبر 2013.

وحيث وطالما أن العرضين الترويجيين تم تسويقهما على عروض أساسية مختلفة باعتبار أن نفس الإمتياز تم توجيهه في فترة أولى إلى مشترك "زان" و "كلوب" كعرضين أساسيين مختلفين وفي فترة ثانية إلى مشترك العرض الأساسي "kollo bonus" فإن العرضين المصادق عليهما والمتعلقان بمضاعفة الأرصدة لا يخضعان لقاعدة تطبيق الآجال المنصوص عليها بالمبادئ التوجيهية سالفة الذكر باعتبار أن الآجال المتعلقة بالعروض القائمة على مضاعفة الأرصدة يقع تطبيقها بحسب العرض الأساسي الموجه إليه الامتياز بقطع النظر عن توجيهه إلى المشتركين المنضوين بعرض أساسي مغاير.



وحيث تمسكت المدعية أن الجمع بين مزايا العرض الترويجي ومبدأ الرصيد المضاعف الذي يصل إلى حدود 200% بالنسبة للمشاركين بالعرض الأصلي القار "kollo bonus" واستعمال الرصيد الممنوح نحو جميع المشغلين يؤدي إلى التخفيض في التعرفة بصفة تتعارض مع سقف المعدل الذي وضعت الهيئة في إطار تقييمها للعروض التجارية للمشغلين وبالتحديد قاعدة احتساب معدل الدخل بحساب الدقيقة مما يمس بمصالح بقية المنافسين خاصة منها الاقتصادية مستدلة بفقهاء قضاء الهيئة الذي جاء به "أن تمتيع المشتركين بعروض ترويجية تحفيزية يؤدي إلى تطبيق تعريفات منخفضة تتنافى وقواعد المنافسة العادلة وتؤثر سلبا على توازن السوق".

وحيث أفضت التحقيقات التي أجراها المقرر أن مصالح الهيئة أخضعت العرض بجميع خصائصه إلى الدراسة على مرحلتين لتحديد معدل التعرّفة المنطبق وذلك بعد أن تطرقت في مرحلة الأولى إلى دراسة تأثير تطبيق الامتيازات القارين (2000 مليون مقابل استعمال امتياز المكالمات المحدودة و500 مليون مقابل التمتع بـ 15 دقيقة من المكالمات) على التعرّفة الأصلية المحددة بـ 170 مليون والتي أفضت بها إلى تحديد معدل التعرّفة بـ 88 مليون باعتبار الأداء لتتطرق في مرحلة ثانية إلى تأثير الامتياز 100% على معدل التعرّفة الذي توصلت إليه وهو ما سمح لها بتحديد المعدل العام للتعرفة باستعمال جميع الامتيازات والحوافز المسندة بـ 52 مليون (دون اعتبار الاداءات) الأمر الذي أفضى إلى التوصل إلى أن "أورنج تونس" احترمت سقف معدل التعرّفة الذي وضعت الهيئة والمقدر بـ 50 مليون دون اعتبار الاداءات.

وحيث وخلافا لما تمسكت به المدعية فإنه لم يسبق للهيئة أن أقرت مبدأ مطلقا بعدم تطبيق تحفيزات إضافية على العروض القائمة على مضاعفة الأرصدة بل كان ذلك في إطار نزاع مثار ضد شركة "أوريدو تونس" توصلت الهيئة بعد النظر فيه إلى "أن تمتيع مشتركين "فاميليا" بامتيازات تحفيزية يؤدي إلى الإخلال بتوازن السوق" وبالتالي فإن تبني الهيئة للتوجه المذكور قد تنزل في إطار بتها في وقائع خاصة تهم مشغل بعينه دون سحبه على بقية المشغلين وعلى جميع المشتركين.

وحيث أن تقييم مدى احترام المشغل لقواعد المنافسة النزيهة ومدى إضراره ببقية مصالح المنافسين الاقتصادية يخضع إلى جملة من المعايير تتمثل أساسا في عدم بسط سيطرته على الخدمة المسوقة من خلال تطبيقه لأسعار مفرطة الانخفاض من شأنها أن تؤدي إلى عدم إمكانية مجارة بقية المشغلين للعرض المزمع تسويقه مما ينجر عنه تهديد لتوازن السوق.

وحيث تبين أن الشركة المدعية بصدد تسويق عرض قار "double" يحمل نفس خصائص العرض المشتكى منه مع اقترانه بامتيازات قارة بما يجعلها قادرة على مجارة العرض محل النزاع وهو ما ينفي عن المدعى عليها تعمدتها السيطرة على الخدمة المسوقة.

وحيث يستخلص مما سبق أن الشركة المطلوبة لم تخرق عند تسويقها للعرضين التحفيزيين القواعد المنظمة للأجال الفاصلة بين ترويج العروض التجارية المنصوص عليها بالمبادئ التوجيهية بالإضافة إلى ثبوت أن اقتران مزايا العرض التحفيزي بعرض "kollo bonus" القائم على مبدأ الرصيد المضاعف لا

تأثيره على توازن سوق الاتصالات وهو ما يجعل من طلبي المدعية الراميين إلى التبيه على المدعى عليها باحترام الأجال الفاصلة بين تسويق العروض وبعدم تمتيع مشتركي العروض القائمة على مضاعفة الرصيد بتحفيظات إضافية في غير طريقهما وتعين تقريرا على ذلك الحكم بعدم سماع الدعوى في حق "أورنج تونس" .

**لذا وتأسيسا على كل ما سبق
قررت الهيئة الوطنية للاتصالات الحكم بعدم سماع الدعوى**

وصدر هذا القرار عن الهيئة الوطنية للاتصالات المترتبة من السادة:

هشام بسباس : رئيس

فيصل عجينة : نائب الرئيس

عبد الخالق بوجناح : عضو قار

محمد نوفل فريخة : عضو

كريم بن كحلة : عضو

عبد السلام بريك : عضو

والسيدة يمينة المثلوثي : عضوة

رئيس الهيئة الوطنية للاتصالات

هشام بسباس



عملا بالفصل 75 من مجلة الاتصالات
وضفي رئيس الهيئة الوطنية للاتصالات
الصيغة التنفيذية على هذا القرار

الإمضاء
رئيس الهيئة الوطنية للاتصالات